

Evelien Koenen

Financieel directeur/CFO,
LTL Woodproducts



HOUTEN HELDEN

“Ik zou niet de hele dag alleen maar achter een excel-sheet kunnen zitten”

Het ondernemerschap heeft Evelien Koenen (31) altijd aangetrokken. Toen ze in 2019 in het bedrijf van haar familie LTL Woodproducts kon beginnen als commercieel medewerker greep ze die kans. Inmiddels is ze sinds september 2023 financieel directeur/CFO.



Ik wist niets van hout.

Als er iemand je kan vertellen welke houtsoorten op de uitgestrekte houtwerf liggen van LTL Woodproducts in Vianen en in welke hoeveelheden, dan is het financieel directeur Evelien Koenen. Ze is eindverantwoordelijk voor het financiële beleid, de strategie en de geldstromen binnen de organisatie. Ook bewaakt ze de liquiditeit, beheerst ze risico's, stelt ze budgetten en jaarrekeningen op en adviseert ze bij strategische beslissingen als investeringen of fusies. Ook is Evelien verantwoordelijk voor logistiek, IT en HR. Kortom haar werk brengt haar tot in de haarvaten van de onderneming

Hardhout

Ze zegt: "LTL bestaat als familiebedrijf al 130+ jaar. We hebben gemiddeld 10.000 m³ Amerikaans, Europees en tropisch hardhout op voorraad liggen. We voeren in totaal zo'n 400+ soorten en maten. Amerikaans wit en rood eiken, noten, essen, hard maple, yellow poplar voor meubels, vloeren, trappen en wandafwerkingen leveren via ons eigen productiebedrijf Salamanca Lumber in de VS waar we net als in Nederland eigen droogkamers hebben.

Europees eiken, essen en beuken vormen het Europese hardhout-assortiment voor interieur-toepassingen en constructies als buitenkeukens en carports. Aannemers in de grond-, weg- en waterbouw kunnen bij ons terecht voor tropische hardhoutsoorten als azobé, angelim vermelho, bangkirai en padoek."



In de opslag heeft LTL gemiddeld 10.000 m³ hardhout in voorraad.

“Tradities hebben veel waarde, maar moeten niet je zwakte worden”



Je moet als bedrijf aantrekkelijk blijven.

Zakenwereld

Koenen komt uit een ondernemersgezin. “Ik wilde al vroeg zelfstandig zijn en mijn eigen geld verdienen.” Dat ze op haar dertiende naast de middelbare school in Maassluis aan de slag kon als professioneel model bij het vermaarde IMG Models was eigenlijk een buitenkansje. “In het begin werd ik begeleid door mijn ouders, maar als je wat ouder wordt ga je er zelf op uit. Dan leer je wel zelfstandig worden en voor jezelf op te komen. Uiteindelijk was het modellenwerk niet echt mijn wereldje.” Haar vader heeft een bloemenhandel, haar opa van moeders kant was eigenaar van LTL. “Ik wilde ook de zakenwereld in.”

Hout- en productkennis

Na de middelbare school doorloopt ze Nijenrode Business School (business administration/bedrijfskunde) en Nijenrode Business Universiteit voor haar master financieel management. Haar stage doet ze bij L’Oreal Paris. In 2019 doet de familie van moeders kant een beroep op haar en komt ze terecht bij LTL. “Ik wist eigenlijk niets van hout anders dan dat mijn opa elk stukje hout dat hij zag aan moest raken en moest benoemen. Maar de schaal van een familiebedrijf spreekt me meer aan dan een groot concern.” Bij LTL krijgt ze een groeifunctie. “Ik ben eerst twee jaar commercieel medewerker geweest. Dat was erg goed om het bedrijf en de

LTL-klienten te leren kennen en hout- en productkennis op te doen.” Daarna loopt ze een jaar mee met financieel directeur Erik Feelders. Als hij met pensioen gaat neemt ze in september 2021 zijn functie over; eerst als adjunct-directeur financiën en vanaf september 2023 als CFO. “Van hem heb ik echt het reilen en zeilen van een houthandel geleerd.” Buiten het eigen bedrijf zit Evelien in het bestuur van de sectie Hardhout van de branchevereniging voor de houthandel Koninklijke VVNH. Ook is ze lid van de sectie Jong Management.



LTL beschikt in de VS en Vianen over eigen droogkamers.

Voortvarend

De houthandel is best een traditionele branche. Ze zegt: "Tradities hebben veel waarde, maar het moet niet je zwakte worden. Door alles bij het oude te laten loop je als onderneming de kans achterop te raken." In haar directiefunctie gaat ze voortvarend aan de slag. LTL heeft al een klantportaal waar klanten real-time in de voorraad kunnen meekijken. Evelien introduceert een nieuw informatie- en managementsysteem dat vele belangrijke bedrijfsprocessen automatiseert en bundelt in één centrale database die voor iedereen real-time toegankelijk is.

Ook vernieuwt ze de website van de onderneming. "Vergroting van je zichtbaarheid, betekent dat klanten je eerder kunnen vinden." Verder valt de afdeling personeelszaken/HR onder haar verantwoordelijkheid. "Als je als modern werkgever aantrekkelijk wilt blijven voor huidig en nieuw personeel, dan moet de bedrijfscultuur en de uitstraling van je kantoor daarbij passen. Ook daar investeren we in. Zelf ben ik blij met de diversiteit van taken. Ik zou niet de hele dag alleen maar finance willen doen en achter een excelsheet kunnen zitten. Mijn toekomst zie ik echt bij LTL."



Evelien (r) en haar zussen bij dochterbedrijf Salamanca (VS) in oktober 2002.

“Een familiebedrijf past mij beter dan een grote corporate”



Auteur: Kees de Vries

Kees de Vries is vakredacteur en fotograaf met sinds 1988 de specialisatie hout en bouw. Die specialisatie heeft hij voor diverse titels als hoofdredacteur ingezet, waaronder achtereenvolgens Houtwereld, Het Houtblad en tot 2025 Timmerfabrikant. Verder was hij jurylid van de Houtarchitectuurprijs en gids bij houtgerelateerde architectenreizen. Ook levert hij tekst- en beeldbijdragen aan uitgaven van bedrijven en bouwgerelateerde branche-organisaties waaronder Bouwend Nederland en Koninklijke Nederlandse Bouwkeramiek KNB.

**CENTRUM
HOUT**

